



Checklista inför försäljning Traditionell Trading

I samband med försäljning via traditionell trading, finns det några viktiga moment som du behöver gå igenom för att försäljningen ska flyta så smidigt som möjligt. I det här dokumentet har vi listat dessa punkter. Vill du veta mer om respektive punkt, hittar du fördjupad information på vår hemsida autoplan.se. Logga in på ditt förarkonto och välj sedan Trading i menyn.

CHECKLISTA

- Ordna en inköpsoffert med testprotokoll där du köper ny bil. En till två veckor innan den ska säljas är lagom. Tvätta bilen innan den testas. Om det inte är aktuellt att köpa en ny bil ordnar du inköpsofferten med testprotokoll hos en auktoriserad handlare av det aktuella märket.
- Om bilen är skadad; fyll i och skriv på ev. skadeanmälan/glasskadeanmälan och lägg i handskfacket.
- Ta bilder på din bil; snett framifrån, bakifrån och invändigt. Fotografera även andra saker som du tror kan vara av intresse för en köpare, t.ex. extrautrustning, skador, repor och liknande.
- Lämna in försäljningsuppdraget via ditt förarkonto på autoplan.se.

Har du några frågor kring ovanstående är du givetvis välkommen att kontakta oss på AutoPlan Trading.

Telefon 0771-295 000

E-post: trading@autoplan.se